

Документ подписан простой электронной подписью Информация о владельце: ФИО: Ребковец Ольга Александровна Должность: И.о. ректора Дата подписания: 24.04.2024 11:25:19 Уникальный программный ключ: e789ec8739030382afc5ebff702928ad1af5cb	ОПОП Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	СМК-РПД-В1.П2-2024
---	---	--------------------

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Камчатский государственный университет имени Витуса Беринга»

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.О.05 ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ЮРИДИЧЕСКОЙ АРГУМЕНТАЦИИ

Направление подготовки: 40.04.01 Юриспруденция

Профиль подготовки: Гражданское, предпринимательское и семейное право

Квалификация выпускника: магистр

Форма обучения: очная

Курс 1 Семестр 2

Экзамен 2 семестр

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

Рабочая программа составлена с учетом требований федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – магистратура по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 25.11.2020 № 1451.

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

СОДЕРЖАНИЕ

1. Цель и задачи освоения дисциплины	4
2. Место дисциплины в структуре ОП ВО	4
3. Планируемые результаты обучения по дисциплине	4
4. Содержание дисциплины	5
5. Тематическое планирование	6
6. Самостоятельная работа	6
7. Перечень вопросов на экзамен	10
8. Учебно-методическое и информационное обеспечение	11
9. Формы и критерии оценивания учебной деятельности студента	11
10. Материально-техническая база	12

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

1. Цель и задачи освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины: формирование комплексной системы знаний о теоретических и практических аспектах юридической аргументации; овладение умениями и навыками аргументированной речи.

Задачи освоения дисциплины:

- формирование знаний и понимания сущности и роли аргументации в целом и в юридической практике в частности, изучение специфики, видов и структуры доказательства и опровержения, а также специфики спора;
- формирование и совершенствование навыков: аргументированной речи; поведения в споре;
- формирование компетенций по направлению подготовки, развитие навыков применения полученных знаний в профессиональной деятельности.

2. Место дисциплины в структуре ОП ВО

Блок 1. Дисциплины (модули) (обязательная часть).

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

Код	Компетенция	Код и наименование индикатора достижения компетенций
УК-1	Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию действий	УК-1.1. Анализирует проблемную ситуацию как систему, выявляя ее составляющие и связи; определяет, критически оценивает, интерпретирует и ранжирует информацию по проблеме; УК-1.2. Осуществляет поиск информации по различным типам запросов для решения проблемной ситуации; критически оценивает надежность источников информации, работает с противоречивой информацией. УК-1.3. Отличает факты от мнений, интерпретаций, оценок, формирует собственное мнение и суждения, аргументирует свои выводы и точку зрения; УК-1.4. Разрабатывает и содержательно аргументирует стратегию решения проблемной ситуации на основе системного и междисциплинарных подходов.
ОПК-4	Способен письменно и устно аргументировать правовую позицию по делу, в том числе в состязательных процессах	ОПК-4.1. Владеет профессиональной юридической лексикой; применяет понятийно-категориальный аппарат логики в профессиональной деятельности; логически точно строит суждения, умозаключения, прямое и косвенное доказательство в процессе мышления, находит типичные ошибки в структурных элементах доказательства и опровержения, применяет логические операции и законы мышления в профессиональной деятельности; ОПК-4.2. Строит устное выступление, изложение своих мыслей по известным вопросам и новым проблемам, следуя логике рассуждений, аргументировано и ясно отстаивает свою точку зрения, выражает и обосновывает свою позицию, самостоятельно формулировать выводы, обладает навыками ведения спора, дискуссии, полемики; ОПК-4.3. Логически корректно, аргументировано и ясно строит письменную речь с единообразным и корректным использованием профессиональной лексики.

4. Содержание дисциплины

Тема 1: Понятие, черты и виды аргументации. Роль аргументации в речевой практике юриста. Логические знания, необходимые для освоения теории и практики аргументации: дедуктивные, индуктивные умозаключения, умозаключения по аналогии; законы мышления. Понятие и черты аргументации. Виды аргументации: доказательство, опровержение, иные виды аргументации.

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

Особенности аргументации в правовой сфере. Роль аргументации в речевой практике юриста. Аргументация как деятельность.

Тема 2: Зарождение и развитие юридической (правовой) аргументации. Юридическая (правовая) аргументация в Древнем мире, в Средние века и Новое время. Судебная реформа в России в 1864 и развитие юридической (правовой) аргументации. Идеи новой теории аргументации в 20 веке.

Тема 3: Доказательство. Понятие доказательства. Структура доказательства: тезис, аргументы, демонстрация. Виды (способы) доказательства: прямое и косвенное доказательство. Правила и ошибки в отношении тезиса. Виды аргументов: аргументы к существу дела, аргументы к человеку. Правила и ошибки в отношении аргументов. Демонстрация в форме дедукции, в форме индукции и аналогии. Правила и ошибки в отношении демонстрации.

Тема 4: Опровержение. Понятие опровержения. Структура опровержения: тезис опровержения, аргументы опровержения, демонстрация. Виды (способы) опровержения: опровержение тезиса, критика аргументов, выявление несостоятельности демонстрации.

Тема 5: Логические основы убедительности речи. Понятие убеждения. Убеждение и манипуляция. Вербальные и невербальные способы убеждения. Качество убеждающей речи. Речевые средства убеждения. Тропы и фигуры речи как эмоциональные средства убеждения.

Тема 6: Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации. Закон гармонизирующего диалога. Закон продвижения и ориентации адресата. Закон эмоциональности речи. Закон удовольствия. Принцип коммуникативного сотрудничества. Принцип гармонии дискурса.

Тема 7: Основные технические методы юридической аргументации. Юридическая техника: понятие, особенности. Аргументация в юридических текстах. Основные критерии юридического письма: обоснованность и законность. Использование логических приемов в процессе создания документов. Особенности языка юридических (правовых) документов. Этапы работы по составлению юридических текстов. Этика юридического письма.

Тема 8: Спор как частный случай аргументации. Спор: понятие, признаки. Разновидности спора по цели и приемам: дискуссия, полемика, эклектика, софистика. Общие требования к спору. Корректные приемы спора. Некорректные приемы спора: софизмы, уловки. Основные стратегии, тактики, приемы судебного спора. Стратегия речевого поведения участников спора. Этические основы речевого поведения участников спора. Альтернативные способы решения споров: переговоры и медиация.

Тема 9: Логические основания вопросов и ответов. Сущность вопросов. Виды вопросов: слабые – сильные, правильные – неправильные, уточняющие – восполняющие, простые – сложные, вопросы по существу дела - вопросы не по существу дела. Правила постановки вопросов. Ошибки в вопросах. Сущность ответов. Виды ответов: истинные – ложные, прямые – косвенные, краткие – развернутые, полные – неполные, релевантные – нерелевантные. Правила формулировки ответов.

Тема 10: Основы юридического диалога. Понятие юридического диалога. Информационный и интерпретационный юридический диалог. Интервьюирование и консультирование: сходство и различие. Цели и этапы консультирования. Типы клиентов. Юридический допрос: основания рационального диалога. Компоненты (умения) юридического диалога: умение вести себя, умение понимать партнера, умение видеть и слышать партнера. Коммуникативно-речевая стратегия. Тактика речевой коммуникации.

Тема 11: Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении. Аргументирующая речь: характеристика, виды, планирование и тактика введения, основной части, заключения. Общие приемы привлечения и удержания внимания аудитории. Диалогизация монолога оратора и «обратная связь» с аудиторией. Структура публичного выступления. Подготовка к публичному выступлению. Мимика и жесты оратора. Голосовой и зрительный контакт. Внешний облик оратора.

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

5. Тематическое планирование

1. Дисциплина

Индекс по ФГОС, Наименование: **Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации**

2. Направление подготовки

Шифр по ФГОС, Наименование **40.04.01 Юриспруденция**

3. Форма обучения

Форма обучения, курс, семестр **очная форма, 1 курс, 2 семестр**

Модули дисциплины

№	Наименование модуля	Лекции	Практики/ семинары	Сам. работа	Всего, часов
1	Теория и практика юридической аргументации	20	24	64	108
	Всего	20	24	64	108

Тематический план

№	Тема	Кол-во часов	Компетенции по теме
	Лекции		
1	Понятие, черты, роль и виды аргументации	2	УК-1; ОПК-4
2	Доказательство	2	УК-1; ОПК-4
3	Опровержение	4	УК-1; ОПК-4
4	Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации	4	УК-1; ОПК-4
5	Основные технические методы юридической аргументации	4	УК-1; ОПК-4
6	Спор как частный случай аргументации	4	УК-1; ОПК-4
	Практические занятия (семинары)		
1	Доказательство	2	УК-1; ОПК-4
2	Опровержение	2	УК-1; ОПК-4
3	Логические основы убедительности речи	2	УК-1; ОПК-4
4	Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации	2	УК-1; ОПК-4
5	Основные технические методы юридической аргументации	2	УК-1; ОПК-4
6	Спор как частный случай аргументации	2	УК-1; ОПК-4
7	Логические основания вопросов и ответов	2	УК-1; ОПК-4
8	Основные способы юридического диалога	2	УК-1; ОПК-4
9	Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении	2	УК-1; ОПК-4
10	Деловая игра: «Судебное заседание»	6	УК-1; ОПК-4
	Самостоятельная работа		
1	Понятие, черты и виды аргументации. Роль аргументации в речевой практике юриста.	4	УК-1; ОПК-4
2	Зарождение и развитие юридической (правовой) аргументации	6	УК-1; ОПК-4
3	Доказательство	6	УК-1; ОПК-4
4	Опровержение	6	УК-1; ОПК-4
5	Логические основы убедительности речи	6	УК-1; ОПК-4
6	Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации	6	УК-1; ОПК-4
7	Основные технические методы юридической аргументации.	6	УК-1; ОПК-4
8	Спор как частный случай аргументации	6	УК-1; ОПК-4
9	Логические основания вопросов и ответов	6	УК-1; ОПК-4
10	Основы юридического диалога	6	УК-1; ОПК-4
11	Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении	6	УК-1; ОПК-4

6. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа включает две составные части: аудиторная и внеаудиторная.

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

Аудиторная самостоятельная работа включает написание конспекта учебной лекции, выступление по вопросам практических (семинарских) занятий. *Внеаудиторная самостоятельная работа* заключается в следующих формах: подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий; работа над обобщающими вопросами (изучение и осмысление изучаемой литературы по темам самостоятельной работы); подготовка к сдаче экзамена.

6.1 Планы практических (семинарских) занятий

Практическое занятие № 1. Доказательство

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

- Понятие доказательства и структура доказательства: тезис, аргументы, демонстрация.
- Виды (способы) доказательства: прямое и косвенное доказательство.
- Правила и ошибки в отношении тезиса.
- Виды аргументов: аргументы к существу дела, аргументы к человеку. Правила и ошибки в отношении аргументов.
- Демонстрация в форме дедукции, в форме индукции и аналогии. Правила и ошибки в отношении демонстрации.

Практическое занятие № 2. Опровержение

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

- Понятие опровержения и структура опровержения: тезис опровержения, аргументы опровержения, демонстрация.
- Виды (способы) опровержения: опровержение тезиса, критика аргументов, выявление несостоятельности демонстрации.

Практическое занятие № 3. Логические основы убедительности речи

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

- Понятие убеждения.
- Убеждение и манипуляция.
- Вербальные и невербальные способы убеждения.
- Качество убеждающей речи.
- Речевые средства убеждения.
- Тропы и фигуры речи как эмоциональные средства убеждения.

Практическое занятие № 4. Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

- Закон гармонизирующего диалога.
- Закон продвижения и ориентации адресата.
- Закон эмоциональности речи.
- Закон удовольствия.
- Принцип коммуникативного сотрудничества.
- Принцип гармонии дискурса.

Практическое занятие № 5. Основные технические методы юридической аргументации

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

- Юридическая техника: понятие, особенности.
- Аргументация в юридических текстах.
- Основные критерии юридического письма: обоснованность и законность.
- Использование логических приемов в процессе создания документов.
- Особенности языка юридических (правовых) документов.
- Этапы работы по составлению юридических текстов.
- Этика юридического письма.

Практическое занятие № 6. Спор как частный случай аргументации

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

- Спор: понятие, признаки. Разновидности спора по цели и приемам: дискуссия, полемика, эклектика, софистика.
- Общие требования к спору.
- Корректные приемы спора.
- Некорректные приемы спора: софизмы, уловки.
- Стратегия речевого поведения участников спора.
- Этические основы речевого поведения участников спора.
- Основные стратегии, тактики, приемы судебного спора.
- Альтернативные способы решения споров: переговоры и медиация.

Практическое занятие № 7 Логические основания вопросов и ответов

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

- Сущность вопросов. Виды вопросов: слабые – сильные, правильные – неправильные, уточняющие – восполняющие, простые – сложные, вопросы по существу дела - вопросы не по существу дела.
- Правила постановки вопросов.
- Ошибки в вопросах.
- Сущность ответов. Виды ответов: истинные – ложные, прямые – косвенные, краткие – развернутые, полные – неполные, релевантные – нерелевантные.
- Правила формулировки ответов.

Практическое занятие № 8. Основы юридического диалога

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

- Понятие юридического диалога. Информационный и интерпретационный юридический диалог.
- Интервьюирование и консультирование: сходство и различие.
- Цели и этапы консультирования.
- Типы клиентов.
- Юридический допрос: основания рационального диалога.
- Компоненты (умения) юридического диалога: умение вести себя, умение понимать партнера, умение видеть и слышать партнера.
- Коммуникативно-речевая стратегия.
- Тактика речевой коммуникации.

Практическое занятие № 9. Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении

1. Подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий:

- Аргументирующая речь: характеристика, виды, планирование и тактика введения, основной части, заключения.
- Общие приемы привлечения и удержания внимания аудитории.
- Диалогизация монолога оратора и «обратная связь» с аудиторией.
- Структура публичного выступления.
- Подготовка к публичному выступлению.
- Мимика и жесты оратора. Голосовой и зрительный контакт. Внешний облик оратора.

Практическое занятие № 10. Деловая игра: «Судебное заседание»

6.2 Работа над вопросами, вынесенными на самостоятельное изучение (изучение и осмысление литературы по темам самостоятельной работы)

1. Понятие и черты аргументации.
2. Виды аргументации: доказательство, опровержение, иные виды аргументации.
3. Особенности аргументации в правовой сфере.
4. Роль аргументации в речевой практике юриста.
5. Аргументация как деятельность.
6. Юридическая (правовая) аргументация в Древнем мире.
7. Юридическая (правовая) аргументация в Средние века.
8. Юридическая (правовая) аргументация Новое время.

Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»

9. Судебная реформа в России в 1864 и развитие юридической (правовой) аргументации.
10. Идеи новой теории аргументации в 20 веке.
11. Понятие доказательства. Структура доказательства: тезис, аргументы, демонстрация.
12. Виды (способы) доказательства: прямое и косвенное доказательство.
13. Правила и ошибки в отношении тезиса.
14. Виды аргументов: аргументы к существу дела, аргументы к человеку.
15. Правила и ошибки в отношении аргументов.
16. Демонстрация в форме дедукции, в форме индукции и аналогии.
17. Правила и ошибки в отношении демонстрации.
18. Понятие опровержения. Структура опровержения: тезис опровержения, аргументы опровержения, демонстрация.
19. Виды (способы) опровержения: опровержение тезиса, критика аргументов, выявление несостоятельности демонстрации.
20. Понятие убеждения.
21. Убеждение и манипуляция.
22. Вербальные и невербальные способы убеждения.
23. Качество убеждающей речи.
24. Речевые средства убеждения.
25. Тропы и фигуры речи как эмоциональные средства убеждения.
26. Закон гармонизирующего диалога.
27. Закон продвижения и ориентации адресата.
28. Закон эмоциональности речи.
29. Закон удовольствия.
30. Принцип коммуникативного сотрудничества.
31. Принцип гармонии дискурса.
32. Юридическая техника: понятие, особенности.
33. Аргументация в юридических текстах.
34. Основные критерии юридического письма: обоснованность и законность.
35. Использование логических приемов в процессе создания документов.
36. Особенности языка юридических (правовых) документов.
37. Этапы работы по составлению юридических текстов. Этика юридического письма.
38. Спор: понятие, признаки.
39. Разновидности спора по цели и приемам: дискуссия, полемика, эклектика, софистика.
40. Общие требования к спору.
41. Корректные приемы спора.
42. Некорректные приемы спора: софизмы, уловки.
43. Основные стратегии, тактики, приемы судебного спора.
44. Стратегия речевого поведения участников спора.
45. Этические основы речевого поведения участников спора.
46. Альтернативные способы решения споров: переговоры и медиация.
47. Сущность вопросов. Виды вопросов: слабые – сильные, правильные – неправильные, уточняющие – восполняющие, простые – сложные, вопросы по существу дела - вопросы не по существу дела.
48. Правила постановки вопросов.
49. Ошибки в вопросах.
50. Сущность ответов. Виды ответов: истинные – ложные, прямые – косвенные, краткие – развернутые, полные – неполные, релевантные – нерелевантные.
51. Правила формулировки ответов.
52. Понятие юридического диалога. Информационный и интерпретационный юридический диалог.
53. Интервьюирование и консультирование: сходство и различие.
54. Цели и этапы консультирования.
55. Типы клиентов.
56. Юридический допрос: основания рационального диалога.
57. Компоненты (умения) юридического диалога: умение вести себя, умение понимать партнера,

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

- умение видеть и слышать партнера.
58. Коммуникативно-речевая стратегия. Тактика речевой коммуникации.
 59. Аргументирующая речь: характеристика, виды, планирование и тактика введения, основной части, заключения.
 60. Общие приемы привлечения и удержания внимания аудитории.
 61. Диалогизация монолога оратора и «обратная связь» с аудиторией.
 62. Структура публичного выступления.
 63. Подготовка к публичному выступлению.
 64. Мимика и жесты оратора. Голосовой и зрительный контакт. Внешний облик оратора.

7. Перечень вопросов на экзамен

1. Особенности аргументации в правовой сфере.
2. Роль аргументации в речевой практике юриста.
3. Юридическая (правовая) аргументация в Древнем мире.
4. Юридическая (правовая) аргументация в Средние века.
5. Юридическая (правовая) аргументация Новое время.
6. Судебная реформа в России в 1864 и развитие юридической (правовой) аргументации.
7. Идеи новой теории аргументации в 20 веке.
8. Понятие доказательства. Структура доказательства: тезис, аргументы, демонстрация.
9. Виды (способы) доказательства: прямое и косвенное доказательство.
10. Правила и ошибки в отношении тезиса.
11. Виды аргументов: аргументы к существу дела, аргументы к человеку.
12. Правила и ошибки в отношении аргументов.
13. Демонстрация в форме дедукции, в форме индукции и аналогии.
14. Правила и ошибки в отношении демонстрации.
15. Понятие опровержения. Структура опровержения: тезис опровержения, аргументы опровержения, демонстрация.
16. Виды (способы) опровержения: опровержение тезиса, критика аргументов, выявление несостоятельности демонстрации.
17. Понятие убеждения.
18. Вербальные и невербальные способы убеждения.
19. Качество убеждающей речи.
20. Речевые средства убеждения.
21. Тропы и фигуры речи как эмоциональные средства убеждения.
22. Закон гармонизирующего диалога.
23. Закон продвижения и ориентации адресата.
24. Закон эмоциональности речи.
25. Закон удовольствия.
26. Принцип коммуникативного сотрудничества.
27. Принцип гармонии дискурса.
28. Юридическая техника: понятие, особенности.
29. Основные критерии юридического письма: обоснованность и законность.
30. Особенности языка юридических (правовых) документов.
31. Этапы работы по составлению юридических текстов. Этика юридического письма.
32. Спор: понятие, признаки.
33. Разновидности спора по цели и приемам: дискуссия, полемика, эклектика, софистика.
34. Общие требования к спору.
35. Корректные приемы спора.
36. Некорректные приемы спора: софизмы, уловки.
37. Основные стратегии, тактики, приемы судебного спора.
38. Стратегия речевого поведения участников спора.
39. Этические основы речевого поведения участников спора.
40. Альтернативные способы решения споров: переговоры и медиация.
41. Сущность вопросов. Виды вопросов: слабые – сильные, правильные – неправильные,

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

уточняющие – восполняющие, простые – сложные, вопросы по существу дела - вопросы не по существу дела.

42. Правила и ошибки постановки вопросов.
43. Сущность ответов. Виды ответов: истинные – ложные, прямые – косвенные, краткие – развернутые, полные – неполные, релевантные – нерелевантные.
44. Правила и ошибки формулировки ответов.
45. Понятие юридического диалога. Информационный и интерпретационный юридический диалог.
46. Интервьюирование и консультирование: сходство и различие.
47. Цели и этапы консультирования. Типы клиентов.
48. Юридический допрос: основания рационального диалога.
49. Компоненты (умения) юридического диалога: умение вести себя, умение понимать партнера, умение видеть и слышать партнера.
50. Аргументирующая речь: характеристика, виды, планирование и тактика введения, основной части, заключения.
51. Общие приемы привлечения и удержания внимания аудитории.
52. Структура публичного выступления.
53. Подготовка к публичному выступлению.
54. Мимика и жесты оратора. Голосовой и зрительный контакт. Внешний облик оратора.

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

8.1 Основная литература

1. Кормочи Е.А. Логика: основы правильного мышления. – М.: МАКС Пресс, 2012. – 208 с.
2. Риторика и теория аргументации : учебник для вузов / В. П. Москвин. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Юрайт, 2024. — 725 с. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/541511>.
3. Логика и теория аргументации : учебник для вузов / Г. Л. Тульчинский, С. С. Гусев, С. В. Герасимов ; под редакцией Г. Л. Тульчинского. — М.: Юрайт, 2023. — 233 с. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/511589>.

8.2 Дополнительная литература

1. Логика и аргументация для юристов : учебник для вузов / Н. В. Михалкин. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2024. — 303 с. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/535592>.
2. Теория и практика аргументации : учебник для бакалавров / А. А. Ивин. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2022. — 300 с. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/508143>.

8.3 Интернет-ресурсы

1. Сайт библиотеки КамГУ <http://bibl.kamgu.ru>
2. ЭБС IPRbooks – цифровая библиотека IPRsmart <https://www.iprbookshop.ru/>.
3. ЭБС Юрайт – электронная библиотека <https://biblio-online.ru>.

9. Формы и критерии оценивания учебной деятельности студента

Определение уровня достижения планируемых результатов освоения дисциплины (модуля) осуществляется посредством оценки уровня сформированности компетенции и оценки уровня успеваемости обучающегося.

Критерии оценивания уровня сформированности компетенций и оценки уровня успеваемости обучающегося

Текущий контроль

Уровень сформированности компетенции	Уровень освоения дисциплины (оценка)	Форма контроля	Устный опрос по вопросам практических (семинарских) занятий
		Критерии оценивания	
Высокий	Отлично	Продемонстрированы глубокие знания программного материала, а	

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2024
Рабочая программа дисциплины Б1.О.05 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.04.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданское, предпринимательское и семейное право»	

		также сформированность всех индикаторов компетенции. Ответы логически последовательны, содержательны. Стиль изложения научный. Применение умений и навыков уверенное.
Базовый	Хорошо	Продемонстрированы глубокие знания программного материала, а также успешная сформированность индикаторов компетенции. Ответы логически последовательны, содержательны. Стиль изложения научный. Вместе с тем, студентом допущены ошибки.
Пороговый	Удовлетворительно	Продемонстрированы не достаточные знания программного материала, имеются затруднения в понимании сущности и взаимосвязи рассматриваемых процессов и явлений. Индикаторы сформированы частично.
Компетенции не сформированы	Неудовлетворительно	Ответ фрагментарен, нелогичен. Студент не осознает связь обсуждаемого вопроса с другими вопросами дисциплины. Терминология не используется. Индикаторы компетенции не сформированы (теоретические знания разрознены, практические навыки отсутствуют) // Либо ответ на вопрос полностью отсутствует или студент отказывается от ответа.

Промежуточная аттестация

Уровень сформированности компетенции	Уровень освоения дисциплины	Форма контроля	Экзамен
		Критерии оценивания	
Высокий	Отлично	Продемонстрированы глубокие знания программного материала, а также сформированность всех индикаторов компетенции. Ответы логически последовательны, содержательны. Стиль изложения научный. Применение умений и навыков уверенное.	
Базовый	Хорошо	Продемонстрированы глубокие знания программного материала, а также успешная сформированность индикаторов компетенции. Ответы логически последовательны, содержательны. Стиль изложения научный. Вместе с тем, студентом допущены ошибки.	
Пороговый	Удовлетворительно	Продемонстрированы не достаточные знания программного материала, имеются затруднения в понимании сущности и взаимосвязи рассматриваемых процессов и явлений. Индикаторы сформированы частично.	
Компетенции не сформированы	Неудовлетворительно	Ответ фрагментарен, нелогичен. Студент не осознает связь обсуждаемого вопроса с другими вопросами дисциплины. Терминология не используется. Индикаторы компетенции не сформированы (теоретические знания разрознены, практические навыки отсутствуют) // Либо ответ на вопрос полностью отсутствует или студент отказывается от ответа.	

10. Материально-техническая база

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, укомплектованная учебной мебелью, а также техническими средствами, служащими для представления учебной информации большой аудитории (проектор, экран).

Помещение для самостоятельной работы, оборудованное учебной мебелью, компьютерами с подключением к сети Интернет, обеспеченным доступом в ЭИОС вуза, ЭБС IPRbooks, ЭБС Юрайт. Библиотека.