

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ребковец Ольга Александровна

Должность: И.о. декана

Дата подписания: 07.11.2023 14:17:29

Уникальный программный ключ:

e789ec8739030382afc5ebff70299e4d7d7

ОГПОП

СМК-РПД-В1.П2-2021

Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации,
направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Камчатский государственный университет имени Витуса Беринга»

Рассмотрено и утверждено
на заседании кафедры юриспруденции
«29» марта 2023 г., протокол № 8

Зав. кафедрой  С.В. Завьялова

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.О.30 ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ЮРИДИЧЕСКОЙ АРГУМЕНТАЦИИ

Направление подготовки: 40.03.01 Юриспруденция

Профиль подготовки: Гражданско-правовой

Квалификация выпускника: бакалавр

Форма обучения: очно-заочная
набор с 2023 года

Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»

Рабочая программа составлена с учетом требований федерального государственного образовательным стандартом высшего образования – бакалавриат по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 13.08.2020 № 1011.

Разработчик:

кандидат философских наук, доцент,
доцент кафедры истории и философии


(подпись)

Е.А. Кормочи

СОДЕРЖАНИЕ

1. Цель и задачи освоения дисциплины	4
2. Место дисциплины в структуре ОП ВО	4
3. Планируемые результаты обучения по дисциплине	4
4. Содержание дисциплины	5
5. Тематическое планирование	6
6. Самостоятельная работа	8
7. Перечень вопросов на экзамен	10
8. Учебно-методическое и информационное обеспечение	12
9. Формы и критерии оценивания учебной деятельности студента	12
10. Материально-техническая база	13

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2021
Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»	

1. Цель и задачи освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины: изучить теоретические и практические аспекты юридической аргументации; овладеть умениями и навыками аргументированной речи.

Задачи освоения дисциплины:

- изучение сущности и роли аргументации в целом и в юридической практике в частности;
- изучение специфики, видов и структуры доказательства и опровержения;
- изучение специфики спора;
- формирование навыков и умений аргументированной речи;
- формирование навыков и умений поведения в споре;
- формирование компетенций по направлению подготовки.

Программа дисциплины построена по модульному принципу.

Выделен I модуль:

МОДУЛЬ 1. ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ЮРИДИЧЕСКОЙ АРГУМЕНТАЦИИ

2. Место дисциплины в структуре ОП ВО

Блок 1. Дисциплины (модули) (обязательная часть).

3. Планируемые результаты обучения по дисциплине

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций:

Код	Компетенция	Код и наименование индикатора достижения компетенций
ОПК-5	Способен логически верно, аргументировано и ясно строить устную и письменную речь с единообразным и корректным использованием профессиональной юридической лексики	ОПК-5.1. Владеет профессиональной юридической лексикой. ОПК-5.2. Строит устное выступление, изложение своих мыслей по известным вопросам и новым проблемам, следуя логике рассуждений, аргументировано и ясно отстаивает свою точку зрения, выражает и обосновывает свою позицию, самостоятельно формулировать выводы, обладает навыками ведения спора, дискуссии, полемики. ОПК-5.3. Логически верно, аргументировано и ясно строит письменную речь с единообразным и корректным использованием профессиональной юридической лексики.
ПК-10	Способен к коммуникации в устной и письменной формах на русском языке в соответствии с основами культуры речи, с нормами литературного языка	ПК-10.1. Строит монологические и диалогические высказывания, применять в практике речевого общения основные орфоэпические, лексические, грамматические нормы современного русского литературного языка. ПК-10.2. Соблюдает в практике письма орфографические и пунктуационные нормы современного русского литературного языка. ПК-10.3. Анализирует и формирует высказывания в соответствии с конкретной ситуацией общения, речевой задачей и коммуникативным намерением, интерпретирует профессиональные тексты. ПК-10.4. Владеет грамматическими навыками, обеспечивающими коммуникацию без искажения смысла при письменном и устном общении, основными грамматическими явлениями, характерными для профессиональной речи, навыками устного выступления по известным вопросам и новым проблемам, самостоятельного формулирования выводов.

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2021
Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»	

4. Содержание дисциплины

МОДУЛЬ 1. ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ЮРИДИЧЕСКОЙ АРГУМЕНТАЦИИ

Тема 1: Понятие, черты и виды аргументации. Роль аргументации в речевой практике юриста. Логические знания, необходимые для освоения теории и практики аргументации: дедуктивные, индуктивные умозаключения, умозаключения по аналогии; законы мышления. Понятие и черты аргументации. Виды аргументации: доказательство, опровержение, иные виды аргументации. Особенности аргументации в правовой сфере. Роль аргументации в речевой практике юриста. Аргументация как деятельность.

Тема 2: Зарождение и развитие юридической (правовой) аргументации. Юридическая (правовая) аргументация в Древнем мире, в Средние века и Новое время. Судебная реформа в России в 1864 и развитие юридической (правовой) аргументации. Идеи новой теории аргументации в 20 веке.

Тема 3: Доказательство. Понятие доказательства. Структура доказательства: тезис, аргументы, демонстрация. Виды (способы) доказательства: прямое и косвенное доказательство. Правила и ошибки в отношении тезиса. Виды аргументов: аргументы к существу дела, аргументы к человеку. Правила и ошибки в отношении аргументов. Демонстрация в форме дедукции, в форме индукции и аналогии. Правила и ошибки в отношении демонстрации.

Тема 4: Опровержение. Понятие опровержения. Структура опровержения: тезис опровержения, аргументы опровержения, демонстрация. Виды (способы) опровержения: опровержение тезиса, критика аргументов, выявление несостоятельности демонстрации.

Тема 5: Логические основы убедительности речи. Понятие убеждения. Убеждение и манипуляция. Вербальные и невербальные способы убеждения. Качество убеждающей речи. Речевые средства убеждения. Тропы и фигуры речи как эмоциональные средства убеждения.

Тема 6: Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации. Закон гармонизирующего диалога. Закон продвижения и ориентации адресата. Закон эмоциональности речи. Закон удовольствия. Принцип коммуникативного сотрудничества. Принцип гармонии дискурса.

Тема 7: Основные технические методы юридической аргументации. Юридическая техника: понятие, особенности. Аргументация в юридических текстах. Основные критерии юридического письма: обоснованность и законность. Использование логических приемов в процессе создания документов. Особенности языка юридических (правовых) документов. Этапы работы по составлению юридических текстов. Этика юридического письма.

Тема 8: Спор как частный случай аргументации. Спор: понятие, признаки. Разновидности спора по цели и приемам: дискуссия, полемика, эклектика, софистика. Общие требования к спору. Корректные приемы спора. Некорректные приемы спора: софизмы, уловки. Основные стратегии, тактики, приемы судебного спора. Стратегия речевого поведения участников спора. Этические основы речевого поведения участников спора. Альтернативные способы решения споров: переговоры и медиация.

Тема 9: Логические основания вопросов и ответов. Сущность вопросов. Виды вопросов: слабые – сильные, правильные – неправильные, уточняющие – восполняющие, простые – сложные, вопросы по существу дела - вопросы не по существу дела. Правила постановки вопросов. Ошибки в вопросах. Сущность ответов. Виды ответов: истинные – ложные, прямые – косвенные, краткие – развернутые, полные – неполные, релевантные – нерелевантные. Правила формулировки ответов.

Тема 10: Основы юридического диалога. Понятие юридического диалога. Информационный и интерпретационный юридический диалог. Интервьюирование и консультирование: сходство и различие. Цели и этапы консультирования. Типы клиентов. Юридический допрос: основания рационального диалога. Компоненты (умения) юридического диалога: умение вести себя, умение понимать партнера, умение видеть и слышать партнера. Коммуникативно-речевая стратегия. Тактика речевой коммуникации.

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2021
Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»	

Тема 11: Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении. Аргументирующая речь: характеристика, виды, планирование и тактика введения, основной части, заключения. Общие приемы привлечения и удержания внимания аудитории. Диалогизация монолога оратора и «обратная связь» с аудиторией. Структура публичного выступления. Подготовка к публичному выступлению. Мимика и жесты оратора. Голосовой и зрительный контакт. Внешний облик оратора.

5. Тематическое планирование

1. Дисциплина

Индекс по ФГОС, Наименование: **Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации**

2. Направление подготовки

Шифр по ФГОС, Наименование **40.03.01 Юриспруденция**

3. Форма обучения

Форма обучения, курс, семестр **очно-заочная форма, 1 курс, 2 семестр**

Модули дисциплины

№	Наименование модуля	Лекции	Практики/ семинары	Сам. работа	Всего, часов
1	Теория и практика юридической аргументации	10	16	82	108
	Всего	10	16	82	108

Тематический план Модуль 1

№	Тема	Кол-во часов	Компетенции по теме
	Лекции		
1	Понятие, черты и виды аргументации. Роль аргументации в речевой практике юриста	2	ОПК-5
2	Доказательство	2	ОПК-5
3	Опровержение	2	ОПК-5
4	Основные технические методы юридической аргументации	2	ОПК-5
5	Спор как частный случай аргументации	2	ОПК-5
	Практические занятия (семинары)		
1	Доказательство	2	ОПК-5, ПК-10
2	Опровержение	2	ОПК-5, ПК-10
3	Логические основы убедительности речи	2	ОПК-5, ПК-10
4	Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации	2	ОПК-5, ПК-10
5	Основные технические методы юридической аргументации	2	ОПК-5, ПК-10
6	Спор как частный случай аргументации	2	ОПК-5, ПК-10
7	Логические основания вопросов и ответов	2	ОПК-5, ПК-10
8	Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении	2	ОПК-5, ПК-10
	Самостоятельная работа		
1	Понятие, черты и виды аргументации. Роль аргументации в речевой практике юриста.	7	ОПК-5, ПК-10
2	Зарождение и развитие юридической (правовой) аргументации	7	ОПК-5, ПК-10
3	Доказательство	8	ОПК-5, ПК-10
4	Опровержение	8	ОПК-5, ПК-10
5	Логические основы убедительности речи	7	ОПК-5, ПК-10
6	Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации	7	ОПК-5, ПК-10
7	Основные технические методы юридической аргументации.	8	ОПК-5, ПК-10
8	Спор как частный случай аргументации	7	ОПК-5, ПК-10
9	Логические основания вопросов и ответов	7	ОПК-5, ПК-10
10	Основы юридического диалога	8	ОПК-5, ПК-10
11	Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении	8	ОПК-5, ПК-10

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2021
Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»	

Тематическое планирование

1. Дисциплина

Индекс по ФГОС, Наименование: **Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации**

2. Направление подготовки

Шифр по ФГОС, Наименование **40.03.01 Юриспруденция**

3. Форма обучения

Форма обучения, курс, семестр **очно-заочная форма (на базе среднего профессионального образования), 1 курс, 2 семестр**

Модули дисциплины

№	Наименование модуля	Лекции	Практики/ семинары	Сам. работа	Всего, часов
1	Теория и практика юридической аргументации	8	16	84	108
	Всего	8	16	84	108

Тематический план

Модуль 1

№	Тема	Кол-во часов	Компетенции по теме
	Лекции		
1	Понятие, черты и виды аргументации. Роль аргументации в речевой практике юриста	2	ОПК-5
2	Доказательство	2	ОПК-5
3	Опровержение	2	ОПК-5
4	Спор как частный случай аргументации	2	ОПК-5
	Практические занятия (семинары)		
1	Доказательство	2	ОПК-5, ПК-10
2	Опровержение	2	ОПК-5, ПК-10
3	Логические основы убедительности речи	2	ОПК-5, ПК-10
4	Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации	2	ОПК-5, ПК-10
5	Основные технические методы юридической аргументации	2	ОПК-5, ПК-10
6	Спор как частный случай аргументации	2	ОПК-5, ПК-10
7	Логические основания вопросов и ответов	2	ОПК-5, ПК-10
8	Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении	2	ОПК-5, ПК-10
	Самостоятельная работа		
1	Понятие, черты и виды аргументации. Роль аргументации в речевой практике юриста.	7	ОПК-5, ПК-10
2	Зарождение и развитие юридической (правовой) аргументации	7	ОПК-5, ПК-10
3	Доказательство	8	ОПК-5, ПК-10
4	Опровержение	8	ОПК-5, ПК-10
5	Логические основы убедительности речи	8	ОПК-5, ПК-10
6	Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации	7	ОПК-5, ПК-10
7	Основные технические методы юридической аргументации.	9	ОПК-5, ПК-10
8	Спор как частный случай аргументации	7	ОПК-5, ПК-10
9	Логические основания вопросов и ответов	7	ОПК-5, ПК-10
10	Основы юридического диалога	8	ОПК-5, ПК-10
11	Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении	8	ОПК-5, ПК-10

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2021
Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»	

6. Самостоятельная работа

Самостоятельная работа включает две составные части: аудиторная самостоятельная работа и внеаудиторная.

Аудиторная самостоятельная работа включает написание конспекта учебной лекции, выступление по вопросам практических (семинарских) занятий.

Внеаудиторная самостоятельная работа студентов заключается в следующих формах:

- подготовка сообщений по вопросам практических (семинарских) занятий;
- работа над обобщающими вопросами (изучение и осмысление изучаемой литературы по темам самостоятельной работы);
- подготовка к сдаче экзамена.

6.1 Планы практических (семинарских) занятий

ОЧНО-ЗАОЧНАЯ ФОРМА ОБУЧЕНИЯ, ОЧНО-ЗАОЧНАЯ ФОРМА ОБУЧЕНИЯ (на базе среднего профессионального образования)

МОДУЛЬ 1. ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ЮРИДИЧЕСКОЙ АРГУМЕНТАЦИИ

Практическое занятие № 1. Доказательство

1. Понятие доказательства и структура доказательства: тезис, аргументы, демонстрация.
2. Виды (способы) доказательства: прямое и косвенное доказательство.
3. Правила и ошибки в отношении тезиса.
4. Виды аргументов: аргументы к существу дела, аргументы к человеку. Правила и ошибки в отношении аргументов.
5. Демонстрация в форме дедукции, в форме индукции и аналогии. Правила и ошибки в отношении демонстрации.

Практическое занятие № 2. Опровержение

1. Понятие опровержения и структура опровержения: тезис опровержения, аргументы опровержения, демонстрация.
2. Виды (способы) опровержения: опровержение тезиса, критика аргументов, выявление несостоятельности демонстрации.

Практическое занятие № 3. Логические основы убедительности речи

1. Понятие убеждения.
2. Убеждение и манипуляция.
3. Вербальные и невербальные способы убеждения.
4. Качество убеждающей речи.
5. Речевые средства убеждения.
6. Тропы и фигуры речи как эмоциональные средства убеждения.

Практическое занятие № 4. Законы и принципы риторики в теории и практике аргументации

1. Закон гармонизирующего диалога.
2. Закон продвижения и ориентации адресата.
3. Закон эмоциональности речи.
4. Закон удовольствия.
5. Принцип коммуникативного сотрудничества.
6. Принцип гармонии дискурса.

Практическое занятие № 5. Основные технические методы юридической аргументации

1. Юридическая техника: понятие, особенности.
2. Аргументация в юридических текстах.
3. Основные критерии юридического письма: обоснованность и законность.
4. Использование логических приемов в процессе создания документов.
5. Особенности языка юридических (правовых) документов.
6. Этапы работы по составлению юридических текстов.
7. Этика юридического письма.

Практическое занятие № 6. Спор как частный случай аргументации

1. Спор: понятие, признаки. Разновидности спора по цели и приемам: дискуссия, полемика, эклектика, софистика.
2. Общие требования к спору.
3. Корректные приемы спора.
4. Некорректные приемы спора: софизмы, уловки.
5. Стратегия речевого поведения участников спора.
6. Этические основы речевого поведения участников спора.
7. Основные стратегии, тактики, приемы судебного спора.
8. Альтернативные способы решения споров: переговоры и медиация.

Практическое занятие № 7 Логические основания вопросов и ответов

1. Сущность вопросов. Виды вопросов: слабые – сильные, правильные – неправильные, уточняющие – восполняющие, простые – сложные, вопросы по существу дела - вопросы не по существу дела.
2. Правила постановки вопросов.
3. Ошибки в вопросах.
4. Сущность ответов. Виды ответов: истинные – ложные, прямые – косвенные, краткие – развернутые, полные – неполные, релевантные – нерелевантные.
5. Правила формулировки ответов.
6. Коммуникативно-речевая стратегия.
7. Тактика речевой коммуникации.

Практическое занятие № 8. Характеристика аргументирующей речи в публичном выступлении

1. Аргументирующая речь: характеристика, виды, планирование и тактика введения, основной части, заключения.
2. Общие приемы привлечения и удержания внимания аудитории.
3. Диалогизация монолога оратора и «обратная связь» с аудиторией.
4. Структура публичного выступления.
5. Подготовка к публичному выступлению.
6. Мимика и жесты оратора. Голосовой и зрительный контакт. Внешний облик оратора.

6.2 Работа над вопросами, вынесенными на самостоятельное изучение (изучение и осмысление литературы по темам самостоятельной работы)

1. Понятие и черты аргументации.
2. Виды аргументации: доказательство, опровержение, иные виды аргументации.
3. Особенности аргументации в правовой сфере.
4. Роль аргументации в речевой практике юриста.
5. Аргументация как деятельность.
6. Юридическая (правовая) аргументация в Древнем мире.
7. Юридическая (правовая) аргументация в Средние века.
8. Юридическая (правовая) аргументация Новое время.
9. Судебная реформа в России в 1864 и развитие юридической (правовой) аргументации.
10. Идеи новой теории аргументации в 20 веке.
11. Понятие доказательства. Структура доказательства: тезис, аргументы, демонстрация.
12. Виды (способы) доказательства: прямое и косвенное доказательство.
13. Правила и ошибки в отношении тезиса.
14. Виды аргументов: аргументы к существу дела, аргументы к человеку.
15. Правила и ошибки в отношении аргументов.
16. Демонстрация в форме дедукции, в форме индукции и аналогии.
17. Правила и ошибки в отношении демонстрации.
18. Понятие опровержения. Структура опровержения: тезис опровержения, аргументы опровержения, демонстрация.
19. Виды (способы) опровержения: опровержение тезиса, критика аргументов, выявление

- несостоятельности демонстрации.
20. Понятие убеждения.
 21. Убеждение и манипуляция.
 22. Вербальные и невербальные способы убеждения.
 23. Качество убеждающей речи.
 24. Речевые средства убеждения.
 25. Тропы и фигуры речи как эмоциональные средства убеждения.
 26. Закон гармонизирующего диалога.
 27. Закон продвижения и ориентации адресата.
 28. Закон эмоциональности речи.
 29. Закон удовольствия.
 30. Принцип коммуникативного сотрудничества.
 31. Принцип гармонии дискурса.
 32. Юридическая техника: понятие, особенности.
 33. Аргументация в юридических текстах.
 34. Основные критерии юридического письма: обоснованность и законность.
 35. Использование логических приемов в процессе создания документов.
 36. Особенности языка юридических (правовых) документов.
 37. Этапы работы по составлению юридических текстов. Этика юридического письма.
 38. Спор: понятие, признаки.
 39. Разновидности спора по цели и приемам: дискуссия, полемика, эклектика, софистика.
 40. Общие требования к спору.
 41. Корректные приемы спора.
 42. Некорректные приемы спора: софизмы, уловки.
 43. Основные стратегии, тактики, приемы судебного спора.
 44. Стратегия речевого поведения участников спора.
 45. Этические основы речевого поведения участников спора.
 46. Альтернативные способы решения споров: переговоры и медиация.
 47. Сущность вопросов. Виды вопросов: слабые – сильные, правильные – неправильные, уточняющие – восполняющие, простые – сложные, вопросы по существу дела – вопросы не по существу дела.
 48. Правила постановки вопросов.
 49. Ошибки в вопросах.
 50. Сущность ответов. Виды ответов: истинные – ложные, прямые – косвенные, краткие – развернутые, полные – неполные, релевантные – нерелевантные.
 51. Правила формулировки ответов.
 52. Понятие юридического диалога. Информационный и интерпретационный юридический диалог.
 53. Интервьюирование и консультирование: сходство и различие.
 54. Цели и этапы консультирования.
 55. Типы клиентов.
 56. Юридический допрос: основания рационального диалога.
 57. Компоненты (умения) юридического диалога: умение вести себя, умение понимать партнера, умение видеть и слышать партнера.
 58. Коммуникативно-речевая стратегия. Тактика речевой коммуникации.
 59. Аргументирующая речь: характеристика, виды, планирование и тактика введения, основной части, заключения.
 60. Общие приемы привлечения и удержания внимания аудитории.
 61. Диалогизация монолога оратора и «обратная связь» с аудиторией.
 62. Структура публичного выступления.
 63. Подготовка к публичному выступлению.
 64. Мимика и жесты оратора. Голосовой и зрительный контакт. Внешний облик оратора.

7. Перечень вопросов на экзамен

1. Особенности аргументации в правовой сфере.
2. Роль аргументации в речевой практике юриста.

3. Юридическая (правовая) аргументация в Древнем мире.
4. Юридическая (правовая) аргументация в Средние века.
5. Юридическая (правовая) аргументация Новое время.
6. Судебная реформа в России в 1864 и развитие юридической (правовой) аргументации.
7. Идеи новой теории аргументации в 20 веке.
8. Понятие доказательства. Структура доказательства: тезис, аргументы, демонстрация.
9. Виды (способы) доказательства: прямое и косвенное доказательство.
10. Правила и ошибки в отношении тезиса.
11. Виды аргументов: аргументы к существу дела, аргументы к человеку.
12. Правила и ошибки в отношении аргументов.
13. Демонстрация в форме дедукции, в форме индукции и аналогии.
14. Правила и ошибки в отношении демонстрации.
15. Понятие опровержения. Структура опровержения: тезис опровержения, аргументы опровержения, демонстрация.
16. Виды (способы) опровержения: опровержение тезиса, критика аргументов, выявление несостоятельности демонстрации.
17. Понятие убеждения.
18. Вербальные и невербальные способы убеждения.
19. Качество убеждающей речи.
20. Речевые средства убеждения.
21. Тропы и фигуры речи как эмоциональные средства убеждения.
22. Закон гармонизирующего диалога.
23. Закон продвижения и ориентации адресата.
24. Закон эмоциональности речи.
25. Закон удовольствия.
26. Принцип коммуникативного сотрудничества.
27. Принцип гармонии дискурса.
28. Юридическая техника: понятие, особенности.
29. Основные критерии юридического письма: обоснованность и законность.
30. Особенности языка юридических (правовых) документов.
31. Этапы работы по составлению юридических текстов. Этика юридического письма.
32. Спор: понятие, признаки.
33. Разновидности спора по цели и приемам: дискуссия, полемика, эклектика, софистика.
34. Общие требования к спору.
35. Корректные приемы спора.
36. Некорректные приемы спора: софизмы, уловки.
37. Основные стратегии, тактики, приемы судебного спора.
38. Стратегия речевого поведения участников спора.
39. Этические основы речевого поведения участников спора.
40. Альтернативные способы решения споров: переговоры и медиация.
41. Сущность вопросов. Виды вопросов: слабые – сильные, правильные – неправильные, уточняющие – восполняющие, простые – сложные, вопросы по существу дела – вопросы не по существу дела.
42. Правила и ошибки постановки вопросов.
43. Сущность ответов. Виды ответов: истинные – ложные, прямые – косвенные, краткие – развернутые, полные – неполные, релевантные – нерелевантные.
44. Правила и ошибки формулировки ответов.
45. Понятие юридического диалога. Информационный и интерпретационный юридический диалог.
46. Интервьюирование и консультирование: сходство и различие.
47. Цели и этапы консультирования. Типы клиентов.
48. Юридический допрос: основания рационального диалога.
49. Компоненты (умения) юридического диалога: умение вести себя, умение понимать партнера, умение видеть и слышать партнера.
50. Аргументирующая речь: характеристика, виды, планирование и тактика введения, основной части, заключения.

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2021
Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»	

51. Общие приемы привлечения и удержания внимания аудитории.
52. Структура публичного выступления.
53. Подготовка к публичному выступлению.
54. Мимика и жесты оратора. Голосовой и зрительный контакт. Внешний облик оратора.

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

8.1 Основная литература

1. Ивин А. А. Логика для юристов: учебник и практикум для академического бакалавриата. — М.: Юрайт, 2019. — 262 с. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/logika-dlya-yuristov-433483.
2. Михалкин, Н. В. Логика и аргументация для юристов: учебник и практикум для прикладного бакалавриата. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Юрайт, 2019. — 365 с. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/logika-i-argumentaciya-dlya-yuristov-431799.

8.2 Дополнительная литература

1. Кожеурова, Н. С. Логика: учебное пособие для вузов. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: Юрайт, 2019. — 320 с. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/logika-431138.
2. Кормочи Е.А. Логика: основы правильного мышления. – М.: МАКС Пресс, 2012. – 208 с.

8.3 Интернет-ресурсы

1. Сайт библиотеки КамГУ <http://bibl.kamgpu.ru>
2. ЭБС Юрайт – электронная библиотека <https://biblio-online.ru>.

9. Формы и критерии оценивания учебной деятельности студента

Определение уровня достижения планируемых результатов освоения дисциплины (модуля) осуществляется посредством оценки уровня сформированности компетенции и оценки уровня успеваемости обучающегося.

Критерии оценивания уровня сформированности компетенций и оценки уровня успеваемости обучающегося

Текущий контроль

Уровень сформированности компетенции	Уровень освоения дисциплины (оценка)	Форма контроля	Устный опрос по вопросам практических (семинарских) занятий
		Критерии оценивания	
Высокий	Отлично	Продемонстрированы глубокие знания программного материала, а также сформированность всех индикаторов компетенции. Ответы логически последовательны, содержательны. Стиль изложения научный. Применение умений и навыков уверенное.	
Базовый	Хорошо	Продемонстрированы глубокие знания программного материала, а также успешная сформированность индикаторов компетенции. Ответы логически последовательны, содержательны. Стиль изложения научный. Вместе с тем, студентом допущены ошибки.	
Пороговый	Удовлетворительно	Продемонстрированы не достаточные знания программного материала, имеются затруднения в понимании сущности и взаимосвязи рассматриваемых процессов и явлений. Индикаторы сформированы частично.	
Компетенции не сформированы	Неудовлетворительно	Ответ фрагментарен, нелогичен. Студент не осознает связь обсуждаемого вопроса с другими вопросами дисциплины. Терминология не используется. Индикаторы компетенции не сформированы (теоретические знания разрознены, практические навыки отсутствуют) // Либо ответ на вопрос полностью отсутствует или студент отказывается от ответа.	

ОПОП	СМК-РПД-В1.П2-2021
Рабочая программа дисциплины Б1.О.30 Теория и практика юридической аргументации, направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция, профиль подготовки: «Гражданско-правовой»	

Промежуточная аттестация

Уровень сформированности компетенции	Уровень освоения дисциплины	Форма контроля	Экзамен
		Критерии оценивания	
Высокий	Отлично	Продемонстрированы глубокие знания программного материала, а также сформированность всех индикаторов компетенции. Ответы логически последовательны, содержательны. Стиль изложения научный. Применение умений и навыков уверенное.	
Базовый	Хорошо	Продемонстрированы глубокие знания программного материала, а также успешная сформированность индикаторов компетенции. Ответы логически последовательны, содержательны. Стиль изложения научный. Вместе с тем, студентом допущены ошибки.	
Пороговый	Удовлетворительно	Продемонстрированы не достаточные знания программного материала, имеются затруднения в понимании сущности и взаимосвязи рассматриваемых процессов и явлений. Индикаторы сформированы частично.	
Компетенции не сформированы	Неудовлетворительно	Ответ фрагментарен, нелогичен. Студент не осознает связь обсуждаемого вопроса с другими вопросами дисциплины. Терминология не используется. Индикаторы компетенции не сформированы (теоретические знания разрознены, практические навыки отсутствуют) // Либо ответ на вопрос полностью отсутствует или студент отказывается от ответа.	

10. Материально-техническая база

Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, укомплектованная учебной мебелью, а также техническими средствами, служащими для представления учебной информации большой аудитории (проектор, экран).

Помещение для самостоятельной работы, оборудованное учебной мебелью, компьютерами с подключением к сети Интернет, обеспеченным доступом в ЭИОС вуза, ЭБС Юрайт. Библиотека.